

## PRINCIPALES INFORMATIONS FINANCIÈRES

### Bombardier Aéronautique

#### Nombre total de livraisons d'avions

(en unités)	Trimestres clos les 30 septembre		Neuf mois clos les 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
Avions d'affaires				
À l'exclusion de ceux du programme de multipropriété <i>Flexjet</i>	36	43	119	117
Programme de multipropriété <i>Flexjet</i> <sup>(1)</sup>	-	1	1	2
	36	44	120	119
Avions commerciaux	9	12	34	34
Avions amphibies	-	1	1	3
	45	57	155	156

<sup>(1)</sup> Une livraison d'avion est comprise dans le tableau ci-dessus lorsque l'équivalent de toutes les parts d'un modèle d'avion a été vendu à des clients externes par Flexjet, ou qu'un avion entier a été vendu à des clients externes dans le cadre du programme *Flexjet One*.

#### Total des commandes nettes d'avions

(en unités)	30 septembre 2013			30 septembre 2012		
	Commandes brutes	Annulations	Commandes nettes	Commandes brutes	Annulations	Commandes nettes
<b>Trimestres clos les</b>						
Avions d'affaires (y compris ceux du programme de multipropriété <i>Flexjet</i> )	37	(14)	23	55	(10)	45
Avions commerciaux	3	-	3	38	-	38
	40	(14)	26	93	(10)	83
<b>Neuf mois clos les</b>						
Avions d'affaires (y compris ceux du programme de multipropriété <i>Flexjet</i> )	138	(41)	97	251	(32)	219
Avions commerciaux	50	(11)	39	78	-	78
	188	(52)	136	329	(32)	297

#### Ratio de nouvelles commandes sur livraisons<sup>(1)</sup>

	Trimestres clos les 30 septembre		Neuf mois clos les 30 septembre	
	2013	2012	2013	2012
Avions d'affaires	0,6	1,0	0,8	1,8
Avions commerciaux	0,3	3,2	1,1	2,3
Total	0,6	1,5	0,9	1,9

<sup>(1)</sup> Défini comme les commandes nettes reçues sur le nombre de livraisons d'avions, en unités.

## Carnet de commandes

	<b>Aux</b>	
(en milliards de dollars)	<b>30 septembre 2013</b>	31 décembre 2012
Programmes d'avion	<b>29,5 \$</b>	29,5 \$
Ententes à long terme de maintenance et de soutien des pièces de rechange	<b>2,9</b>	2,8
Formation à l'aviation militaire	<b>0,5</b>	0,6
	<b>32,9 \$</b>	32,9 \$

## Bombardier Transport

Par suite de l'adoption de l'IFRS 11, *Partenariats*, à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2013, nous utilisons la méthode de la mise en équivalence pour comptabiliser nos participations dans les coentreprises et présentons notre quote-part du résultat net provenant des coentreprises dans un seul poste, nette des impôts, aux résultats opérationnels. Avant l'adoption de l'IFRS 11, notre quote-part des revenus et charges des coentreprises a été consolidée poste par poste aux résultats opérationnels à l'aide de la méthode de la consolidation proportionnelle. L'IFRS 11 a été adoptée rétrospectivement et les données comparatives ont été retraitées.

## Revenus par région géographique

	<b>Trimestres clos les 30 septembre</b>				<b>Neuf mois clos les 30 septembre</b>			
	<b>2013</b>		<b>2012</b>		<b>2013</b>		<b>2012</b>	
Europe <sup>(1)</sup>	<b>1 352 \$</b>	<b>66%</b>	1 251 \$	<i>retraité</i> 64%	<b>4 197 \$</b>	<b>67%</b>	3 814 \$	<i>retraité</i> 66%
Amérique du Nord	<b>387</b>	<b>19%</b>	373	19%	<b>1 152</b>	<b>18%</b>	1 095	19%
Asie-Pacifique <sup>(1)</sup>	<b>173</b>	<b>8%</b>	222	12%	<b>581</b>	<b>9%</b>	457	8%
Ailleurs dans le monde <sup>(2)</sup>	<b>147</b>	<b>7%</b>	98	5%	<b>385</b>	<b>6%</b>	392	7%
	<b>2 059 \$</b>	<b>100%</b>	1 944 \$	100%	<b>6 315 \$</b>	<b>100%</b>	5 758 \$	100%

<sup>(1)</sup> Les augmentations en Europe reflètent des incidences positives des taux de change de respectivement 47 millions \$ et 67 millions \$ pour le trimestre et la période de neuf mois clos le 30 septembre 2013, tandis que les écarts en Asie-Pacifique reflètent des incidences négatives des taux de change de respectivement 14 millions \$ et 17 millions \$.

<sup>(2)</sup> La région Ailleurs dans le monde comprend l'Amérique du Sud, l'Amérique centrale, l'Afrique, le Moyen-Orient et la CEI.

## Nouvelles commandes et ratio de nouvelles commandes sur revenus

	<b>Trimestres clos</b>		<b>Neuf mois clos</b>	
	<b>les 30 septembre</b>		<b>les 30 septembre</b>	
Nouvelles commandes (en milliards de dollars) <sup>(1)</sup>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>
Matériel roulant	<b>0,7 \$</b>	<i>retraité</i> 1,2 \$	<b>4,0 \$</b>	<i>retraité</i> 4,3 \$
Services	<b>0,2</b>	0,4	<b>1,5</b>	1,0
Systèmes et signalisation	<b>0,8</b>	0,6	<b>1,4</b>	1,0
	<b>1,7 \$</b>	2,2 \$	<b>6,9 \$</b>	6,3 \$
Ratio de nouvelles commandes sur revenus	<b>0,8</b>	1,1	<b>1,1</b>	1,1

<sup>(1)</sup> Incluant toute nouvelle commande entre BT et ses coentreprises, mais excluant les nouvelles commandes de nos coentreprises.

## Carnet de commandes<sup>(1)</sup>

	<b>Aux</b>	
(en milliards de dollars)	<b>30 septembre 2013</b>	31 décembre 2012
Matériel roulant	<b>20,9 \$</b>	<i>retraité</i> 20,7 \$
Services	<b>7,3</b>	7,0
Systèmes et signalisation	<b>4,4</b>	4,3
	<b>32,6 \$</b>	32,0 \$

<sup>(1)</sup> Y compris le carnet de commandes pour les contrats entre BT et ses coentreprises, mais exclusion faite de notre quote-part du carnet de commandes des coentreprises, qui s'établissait à 2,0 milliards \$ au 30 septembre 2013 (2,2 milliards \$ au 31 décembre 2012).